

El "milagro japonés": un triunfo del capitalismo

VALERIA CATTANEO :: 18/03/2005

Hay tres factores para el resurgimiento del capitalismo en Japón: la aprobación y el apoyo económico y político de Estados Unidos; la alianza entre el Estado japonés y los intereses de los grandes grupos de poder económico; y el debilitamiento de los sindicatos obreros combativos

Al finalizar la Segunda Guerra Mundial, la economía japonesa se encontraba en serios problemas: la producción había disminuido, los alimentos escaseaban, la desocupación afectaba a millones de personas, la inflación crecía aceleradamente y las pérdidas materiales representaban una cuarta parte de la riqueza del país. Sin embargo, en tan solo tres décadas la economía nipona logró recuperarse y expandirse hasta llegar a ser la segunda potencia económica mundial, provocando la admiración del resto de los países que denominaron a este proceso "el milagro japonés". Entre 1950 y 1970 los índices de producción manufacturera e industrial se duplicaron cada cinco años, mientras que en ese mismo período la economía se expandió 55 veces. Durante la década del 60 la tasa anual de crecimiento económico de Japón fue de 11,1%, superando ampliamente a las potencias económicas occidentales de mayor importancia. Francia contaba con una tasa de crecimiento anual de 5,8%, Alemania Occidental de 4,8%, y Estados Unidos de 4,1%.

¿Cómo puede explicarse este crecimiento económico ultrarrápido experimentado por Japón? Algunos señalan que la respuesta debe buscarse en la propia cultura nipona, en la laboriosidad de los japoneses y su inclinación al ahorro. Para otros fue más importante el trabajo de los economistas en la elaboración de un programa de reconstrucción económica. Sin embargo, hay tres factores que sirvieron de base para el resurgimiento del capitalismo en Japón. En primer lugar, la aprobación y el apoyo económico y político de Estados Unidos a la recuperación económica. En segundo lugar la alianza entre el Estado japonés y los intereses de los grandes grupos de poder económico. Y como derivación del accionar de los elementos anteriores, el debilitamiento de los sindicatos obreros combativos, precondition necesaria para la implantación de nuevas técnicas de producción y de organización del trabajo que permitieron elevar la productividad y aumentar la explotación de los trabajadores.

La ayuda norteamericana

Durante la ocupación militar de Japón por la Comandancia Suprema de las Potencias Aliadas, Estados Unidos encontró provechoso favorecer el desarrollo económico nipón. Esto significaba un nuevo mercado para mercancías norteamericanas, como productos agrícolas, petróleo, bajo el control de grandes compañías estadounidenses, y productos manufacturados. Mayor importancia revestía la posibilidad de fomentar, en la periferia del continente asiático, una economía capitalista próspera que sirviera de barrera a la amenaza del comunismo. Estados Unidos impulsó un programa de extrema austeridad, conocido como Plan Dodge (1949), que tenía por objetivo poner fin a la inflación mediante el equilibrio del presupuesto del Estado y el aumento de los impuestos. La ayuda

norteamericana se materializó en la introducción de tecnología de avanzada y capitales, y en el impulso al comercio japonés en el sudeste asiático. Estados Unidos auspició tratados de reparación, en los cuales Japón se comprometía a proveer de artículos y servicios a los países que anteriormente había ocupado, entre ellos Birmania, Filipinas e Indonesia.

La burguesía japonesa, con el objetivo de reconstruir su poderío económico, creyó conveniente establecer una alianza política y militar con Estados Unidos, el gobierno de este país apoyó el establecimiento de una democracia liberal en Japón. Instalado el Partido Demócrata Liberal en el gobierno, éste se transformaría en el vocero de los intereses económicos de la burguesía nipona. A cambio, el gobierno estadounidense recibió el derecho a utilizar militarmente Japón durante la Guerra Fría, por lo cual se estableció en Okinawa la base militar más importante de Estados Unidos en el exterior.

En 1951 se firmó el Tratado de San Francisco, que puso fin a la ocupación norteamericana. Al mismo tiempo, se estableció una alianza militar y económica entre Japón y Estados Unidos, que permitiría al gobierno norteamericano influir ampliamente en las relaciones de Japón con el resto del mundo.

La política estatal en coordinación con los intereses de la burguesía

Restaurada la soberanía japonesa, el gobierno inició la recuperación económica del país, mediante la elaboración de estrategias desarrollistas que acentuaban el rol del Estado en el desarrollo industrial, pilar del progreso económico y del crecimiento sostenido. El Estado sería el responsable de la formulación de una política industrial, comercial y financiera coherente, que promovería el crecimiento y la competitividad en industrias seleccionadas, como industria pesada, química, automotriz y electrónica. El Ministerio de Economía y el Ministerio de Industria fueron los principales responsables de la ejecución de dichas políticas. Algunos de los objetivos de la política industrial japonesa más importantes fueron: la concentración económica necesaria para el desarrollo de una producción a gran escala; la transformación de Japón en una de las principales naciones industrializadas; la protección del país frente a los cambios de la economía mundial y de la competencia extranjera en el mercado interno; la promoción del comercio exterior y el control de fuentes de abastecimiento.

El Ministerio de Industria y Comercio Exterior (MICE), creado en 1949, se convirtió en el gran defensor de los intereses de los grandes grupos empresariales. Entre las primeras medidas tomadas por el MICE se encuentran: la creación en 1951 del Banco de Desarrollo como fuente de fondos a bajo interés para las inversiones industriales; la introducción de reformas fiscales en forma de préstamos para la inversión; el desarrollo de un sistema de divisas que permitía canalizar las materias primas hacia determinadas compañías; y el establecimiento de acuerdos de cooperación técnica con empresas extranjeras.

Al mismo tiempo, el MICE incentivó la formación de grandes grupos industriales, conocidos como keiretsu. Los mismos estaban directamente relacionados con los zaibatsu de la preguerra, grupos económicos monopólicos, con una estructura de propiedad piramidal cuya cabeza era normalmente una familia. Durante la ocupación militar los zaibatsu habían sido disueltos por considerárselos activos en el desencadenamiento de la guerra y por constituir un freno a la libre competencia. Un decreto contra los monopolios aprobado en

1947, intentó impedir que volvieran a resurgir. No tuvo éxito. Los "nuevos" conglomerados keiretsu, que perduran hasta la actualidad, estaban compuestos en su núcleo por una tríada básica de: una compañía industrial importante que agrupaba a otras industrias menores; una compañía comercial encargada de la mercadotecnia y el comercio nacional e internacional; y un banco u otras corporaciones financieras que actuaban como inversores de las compañías del grupo. Por debajo de este núcleo, se encontraban una decena de corporaciones afiliadas al grupo y un centenar de pequeñas empresas subcontratistas, que otorgaban flexibilidad al conjunto.

Para 1960 la economía japonesa estaba dominada por unos pocos fabricantes a gran escala, entre los que se encontraban algunos de los conglomerados favorecidos por el MICE como Mitsubishi, Mitsui, Sumitomo y Fuji. Éstos se dedicaban especialmente a la producción de acero, la construcción naval y la minería, sin descuidar el comercio y las finanzas. También había empresas dedicadas a las nuevas producciones de artículos eléctricos, electrónica y automóviles, como Matsushita Electric, Hitachi, Toyota y Nissan. Debido a que el MICE controlaba el comercio exterior, todas estas empresas contaban con cierta protección frente a la competencia extranjera.

En cuanto al comercio exterior, este experimentó un crecimiento acelerado a partir de 1960. Las exportaciones, compuestas por barcos, cámaras, televisores y automóviles, iban dirigidas a Estados Unidos, Europa occidental y sudeste de Asia. Entre 1970 y 1985 se produjo un aumento del 800 por ciento en las exportaciones y del 500 por ciento en las importaciones. El saldo positivo en la balanza comercial japonesa estimuló la salida de capitales, que convirtieron a Japón en uno de los principales países acreedores del mundo.

De la lucha de clases a la cooperación de clases

En los primeros años de la posguerra se gestó en Japón un movimiento obrero que adquirió potencialidades revolucionarias, constituyéndose en una fuerte amenaza para el renacimiento del capitalismo.

La burguesía y el aparato de Estado japonés yacían muy débiles en 1945, como consecuencia del desgaste de la guerra y la derrota militar de Japón, por lo cual, los trabajadores se encontraron en una situación favorable para expresar su descontento por la desocupación y el hambre reinante.

Entre los objetivos de las autoridades de la ocupación militar norteamericana, se encontraba el de dismantelar los restos del imperialismo japonés. Para ello se dictaron medidas tendientes a democratizar a Japón, como la reforma agraria, la disolución de los zaibatsu y la promoción del sindicalismo. El Decreto sobre Sindicatos (1945) y el Decreto sobre Relaciones Laborales (1946) otorgaron a los trabajadores el derecho a organizarse y a la huelga. Bajo este clima de democracia y relativa libertad, las fuerzas políticas de tendencias comunistas y socialistas entraron en acción y lograron movilizar a un creciente número de trabajadores. La acción de los obreros se caracterizó por la toma del control de la producción de aquellas fabricas cuyos propietarios se negaban a ponerlas en funcionamiento. Además, los obreros crearon Comités de Taller que se unieron a nivel regional y luego a nivel nacional, conformando la Confederación de Sindicatos de Industria llamada Sambetsu. Las reivindicaciones inmediatas de los obreros se sintetizaron en la

consigna "arroz y trabajo", pero también se demandaba la democratización de las empresas y la eliminación de los abusos.

El control obrero de la producción era algo que iba en contra de los principios del capitalismo, en consecuencia las fuerzas de ocupación norteamericanas decidieron dar su apoyo al gobierno japonés para que aquella práctica fuera declarada ilegal. Los trabajadores respondieron con una ola de huelgas. Con el comienzo de la Guerra Fría, el gobierno japonés y la burguesía contaron con el apoyo de Estados Unidos para poner fin a los sindicatos que enarbolaban la bandera de la lucha de clases. Una huelga general convocada por los obreros para el 1 de febrero de 1947 y cuya intencionalidad política era el establecimiento de un gobierno del pueblo, no pudo realizarse al ser prohibida por el General MacArthur, comandante de las fuerzas de ocupación norteamericanas. Se inició una "purga roja" que afectaba a todos los simpatizantes comunistas y debilitaba a la Sambetsu.

En 1950 se inicia otra etapa del movimiento obrero nipón. Se funda el Sohyo, bajo el principio del sindicalismo libre, que agrupaba a sindicatos anti y no-comunistas. El Sohyo presentó un programa antibélico y una política de enfrentamiento del trabajo y el capital, centrada en las ofensivas obreras de primavera.

Entre 1952 y 1955 tuvieron lugar una serie de conflictos industriales, como consecuencia del intento de la burguesía de acabar con el movimiento obrero en los talleres que ponían trabas a la recuperación del capitalismo. Los trabajadores presentaron un abierto rechazo a las campañas de racionalización, los despidos, el aumento de los ritmos de producción, las horas suplementarias y obligatorias, y la rotación del personal sin consentimiento del sindicato. Los enfrentamientos con la patronal más resistentes fueron llevados a cabo por la Federación de Trabajadores del Automóvil, la Federación de Trabajadores de la Energía Eléctrica y la Federación de Minas de Carbón. A pesar de la fuerte resistencia obrera, las corporaciones patronales triunfaron recurriendo a métodos represivos y violentos.

En 1955 se organiza la primera ofensiva obrera de primavera. Esta se basaba en la "lucha industrial unida" que establecía que todos los trabajadores de los sindicatos de una misma rama de industria acordarían las medidas de lucha para exigir mejoras de las condiciones de trabajo y aumentos salariales. Las acciones eran coordinadas y realizadas al mismo tiempo, y de esta manera la clase obrera podía constituirse en una fuerza social unida y efectiva. Si bien la ofensiva era realizada conjuntamente por todos los sindicatos, las posteriores negociaciones eran llevadas a cabo individualmente por cada sindicato con sus respectivos patrones. Por lo tanto, el éxito de las demandas obreras dependía de la capacidad de coordinación del Sohyo. Los sindicatos más fuertes conformaron el Comité de Lucha de la Primavera, llamado Shunto. Las negociaciones con las patronales se hacían bajo amenaza de huelga, y eran realizadas y repetidas hasta que las reivindicaciones obreras fueran aceptadas.

La expansión de la industria japonesa y la escasez de mano de obra a partir de los años 60, permitió hacer efectivas las demandas obreras de aumentos de salarios. Para contrarrestar la disminución de beneficios que implicaba el aumento de los costos de la mano de obra, los empresarios pusieron en marcha la renovación de la maquinaria industrial y la racionalización laboral, a efectos de elevar la productividad. Es decir, el capital pasó de la

explotación de la plusvalía absoluta a la plusvalía relativa. Esto se observa en el hecho de que, desde los años 60, el índice de productividad del trabajo creció más rápido que los salarios reales.

No obstante, en el transcurso de la década del 60, las ofensivas de primavera irían perdiendo fuerza. La burguesía estaba totalmente recuperada y decidió movilizar su poderío para eliminar a los sindicatos combativos adheridos al Sohyo de sus empresas. La patronal apoyó la creación de la Confederación del Trabajo, llamada Domei. Era un sindicato de derecha, favorable a la patronal, que tenía como objetivo escindir a los sindicatos adheridos al Sohyo, y reemplazarlos por nuevos sindicatos al servicio de la colaboración de clases. La movilización obrera en abierto enfrentamiento con el capital había llegado a su final. De ahora en adelante las campañas de primavera irían perdiendo efectividad como arma de defensa obrera contra la explotación del capital, hasta desplazar sus objetivos hacia reivindicaciones de carácter puramente económico.

En este sentido, la acumulación masiva de capital fue lograda en detrimento del poder obrero en el taller. La patronal pudo arrancar mayor plusvalía de los trabajadores, mediante innovaciones tecnológicas y nuevas formas de organización del trabajo. La solidaridad obrera se desintegró, dando lugar a la competencia-rivalidad entre obreros. Los intereses de los trabajadores se formulan a nivel individual y en concordancia con los intereses de la empresa. Esto significa que para poder mantener su puesto de trabajo, el obrero debe aumentar su productividad continuamente, alimentando la competencia con sus compañeros, cercenado en su posibilidad de elaborar quejas o protestas para transformar las condiciones de trabajo impuestas por el triunfo del capital.

Bibliografía utilizada

- * Beashley, W. G., Historia Contemporánea de Japón. Alianza, Madrid, 1995.
- * Bravo, Lily, "El incierto futuro de la política industrial japonesa en el contexto de la globalización" en <http://www.asiayargentina.com/flacso.htm#link14>
- * Escadón, Arturo, "Los kereitsu o grandes grupos industriales japoneses" en <http://www.nakamachi.com/press/kereitsu.htm>
- * Kamiya, Marco, "Japón en transición en el cambio de siglo" en http://www.andes.missouri.edu/andes/Especiales/mk_japon.html
- * Muto Ichiyo, Toyotismo. Lucha de clases e innovación tecnológica en Japón. Antídoto, Buenos Aires, 1996.

Fuente: Observatorio de Conflictos, Argentina <http://ar.geocities.com/obserflictos>

<https://www.lahaine.org/mundo.php/el-milagro-japones-un-triunfo>